

Formation et Accompagnement individualisé dans le Gard



Vendeur Efficace

Thème

Un vendeur est un professionnel qui utilise des techniques indispensables à l'exercice de son métier. A l'issue de ce séminaire les participants auront acquis des outils et se seront entraînés, tant pour leur posture relationnelle que pour les techniques qui permettent de mieux vendre.

Objectifs

- Proposer aux participants d'acquérir des outils simples et opérationnels pour être plus professionnels et plus à l'aise dans la démarche de vente
- S'entraîner à maîtriser une démarche de vente professionnelle qui maximise l'efficacité de la visite, dans l'intérêt du client comme du vendeur
- Acquérir de nouvelles postures qui permettent de s'affirmer face à un client sans le forcer ou se forcer.

Contenu

La vente
La prise de contact
La découverte
Argumenter
Traiter les objections
Négocier
Conclure
Plan d'action

Notre centre de formation se trouve à Cannes et Clairan (30) dans le cadre d'un vieux mas cévenol au milieu des vignes, des arbousiers et de la garrigue, lieu d'apaisement, de travail, et de réflexion

Animateur

Philippe Coste

ESCP

Responsable commercial

France et international

Formation de formateur

Coach formé par F. Delivré

Certifié en cohérence cardiaque

BULLETIN D'INSCRIPTION

Nom Prénom

Adresse:

Code postal, Ville Email

Profession et mode d'exercice : Tél :

Je m'inscris à la session des 21 & 22 novembre 2013 «Vendeur efficace» au centre de formation MMO Conseil

Tarif : individuel : 150 € HT - formation continue / prise en charge : 250 € HT - *Repas en sus*

Bulletin d'inscription à renvoyer au plus tôt (nombre de places limité à 12) avec un chèque à l'ordre de: "PC SAS – MMO Conseil" : celui-ci ne sera encaissé que lors de la formation; en cas d'annulation, le remboursement s'élèvera à 50% du montant de la formation.